



Europese marktleider in de anodisatie van aluminium
ISIN : BE0160342011 - Reuters : COIL.LN - Bloomberg : COI FP

PERSBERICHT

Brussel 4 mei 2004

COIL BEVESTIGT WINSTMARGE IN HET EERSTE KWARTAAL VAN 2004

RESULTATEN VOLGENS MARKTVERWACHTINGEN

Zoals aangekondigd tijdens de publicatie op 31 maart jl. van de jaarresultaten over 2003, kwam de omzet van COIL in het eerste kwartaal van 2004 uit op 4,633 mln euro, een lichte daling tegenover dezelfde periode van vorig jaar.

Het bedrijfsresultaat steunt op een geoptimaliseerd productieapparaat en het behoud van de kostencontrole. Ondanks de lichte daling van de operationele winstmarge in het eerste kwartaal van dit jaar -die voornamelijk toe te schrijven is aan een lagere omzet- blijft de bedrijfswinst op het tamelijk hoge niveau van 0,631 mln euro. De nettowinst bedraagt 0,484 mln euro, goed voor een netto winstmarge van 10,4% wat overeenkomt met het niveau van heel 2003.

Kwartaal eindigend op 31 maart (in 000 euro)

Niet-geauditeerde cijfers

	Q1 2003	%	Q1 2004	%
Omzet	5.163	100,0 %	4.633	100,0 %
EBITDA*	1.428	27,6 %	1.196	25,8 %
Bedrijfswinst	865	16,7 %	631	13,6 %
Financieel resultaat	(143)	-	(147)	-
Winst vóór belastingen	722	14,0 %	484	10,4 %
Belastingen	-	-	-	-
Nettowinst na belastingen	722	14,0 %	484	10,4 %

EBITDA = Bedrijfsresultaat + afschrijvingen en provisies.

De bovenstaande gegevens tonen aan dat COIL de resultaten van eind vorig jaar doortrekt naar dit jaar. In vergelijking met het vierde kwartaal van 2003, toont het eerste kwartaal van 2004 een omzetstijging van 7,6% en een toename van de nettowinst van 11,6%.

Tim Hutton stelt vast: « Deze cijfers zijn bemoedigend, zelfs als we de prestatie van één kwartaal moeten relativiseren. In dit geval speelt de vergelijkingsbasis in ons nadeel aangezien het eerste kwartaal van 2003 uitzonderlijk sterk was. Begin 2003 werd namelijk gekenmerkt door het einde van de cyclus van de afbouw van de voorraden, die in de loop van 2002 werd ingezet, met de bijhorende toename van de omzet in het begin van 2003. Ondanks het feit dat de industriële markten (met name voor gelaste buizen en spatielatten bij dubbele ramen)



geconfronteerd werden met een zwakke conjunctuur -vooral in februari- zijn de verkopen per productcategorie in het begin van dit boekjaar perfect in lijn met onze verwachtingen. »

VOORUITZICHTEN

« Wij blijven vol vertrouwen in het bereiken van onze langetermijndoelstellingen. Voor het lopend boekjaar blijven we echter voorzichtig gezien de aanhoudende zwakke Europese economie.

2004 is een sleuteljaar in de verdere ontwikkeling van ons bedrijf. We concentreren ons dit boekjaar vooral op de installatie van een nieuwe productielijn in Duitsland. Deze nieuwe lijn is onontbeerlijk voor de uitbreiding van onze marktpositie. De verdere uitbouw van een coherent ontwikkelingsproject blijft echter onze topprioriteit. Hierbij steunen we vooral op de maatregelen waarvan bewezen is dat ze efficiënt zijn.

Ondanks de opstartkosten van de nieuwe productielijn ten belope van 0,475 mln euro voor heel het jaar, zal 2004 opnieuw een winstgevend boekjaar worden. »

Meer informatie over Coil kan u terugvinden op www.coil.be

Over Coil

Het Belgische Coil, genoteerd op de Nieuwe Markt van Euronext Parijs, is gespecialiseerd in de continue pre-anodisatie van spoelen gewalst aluminium. Deze manier van behandeling vereist een belangrijke investering in knowhow en gebruikt een elektrochemisch proces (elektrolyse) dat de oppervlakte van het metaal beschermt tegen corrosie en het natuurlijk aspect van aluminium bewaart. Het aluminium wordt behandeld volgens de specificaties van de klanten (walserijen). Coil is louter een dienstverlener en is niet actief in het kopen of verkopen van aluminium noch het aanhouden van een voorraad aan metaal. Als marktleider op het gebied van vooraf geanodiseerd aluminium, is Coil leverancier aan diverse sectoren met een sterke vraag zoals de bouw- en de industriële markt. Deze markten leveren Coil een grote visibiliteit op de toekomstige groeiperspectieven.

Contact : Tim Hutton – Gedelegeerd bestuurder - tim.hutton@coil.be - Tel: 011/ 88 01 51

